



Соглашения Open Value с корпорацией Майкрософт в России Варианты лицензирования для малых и средних организаций

Программа корпоративного лицензирования Майкрософт позволяет легко и без больших затрат установить необходимое программное обеспечение на всех устройствах в организации или пользоваться облачными решениями. Приобретение лицензий оптом часто помогает сэкономить на общей стоимости покупки и упростить управление программным обеспечением.

Соглашения Open Value и Open Value Subscription в рамках программы корпоративного лицензирования Майкрософт — простой и удобный способ получить доступ к новейшим технологиям и облачным службам Майкрософт. Выберите подходящий вариант соглашения: Open Value или Open Value Subscription. Вы сможете управлять своими лицензиями, снизить риски, связанные с соответствием требованиям, и уделять больше времени своему бизнесу.

Соглашения Open обеспечивают описанные ниже преимущества.

Простота лицензирования

Как только вы заключите соглашение Open Value или Open Value Subscription, вы сразу же сможете начать пользоваться продуктами и веб-службами, на которые распространяется лицензия. В рамках этих соглашений доступны две модели: оплата по мере использования (для лицензий без участия в программе Software Assurance) и годовые платежи. В любом случае вам не понадобится прогнозировать будущие потребности.

Гибкость

По соглашению Open Value вы получаете доступ к единой платформе и можете выбирать необходимые компоненты из клиентской ОС Windows, Microsoft Office, а также клиентских лицензий (CAL).

Организации могут воспользоваться корпоративными решениями Майкрософт. По условиям соглашений Open Value и Open Value Subscription теперь доступны Microsoft Office профессиональный плюс, лицензия Enterprise CAL, планы E для Office 365 и Windows E3.

Управляемость

Веб-средства отслеживания делают управление лицензиями простым и удобным. На сайте Microsoft Volume Licensing Service Center (VLSC) можно управлять заявками на лицензии, просматривать историю покупок, найти ключи продуктов для установки программного обеспечения, отслеживать соответствие требованиям и получать подтверждения заказов.







Краткий обзор лицензирования по соглашениям Open Value и Open Value Subscription

Open Value	Open Value Subscription
<p>Гибкий и экономичный способ использования и администрирования лицензированных продуктов и облачных служб Майкрософт в рамках одного соглашения. Это отличный выбор для организаций, которые хотят стандартизировать свою ИТ-инфраструктуру, настроить платформу или получить максимальную отдачу от участия в программе Microsoft Software Assurance.</p> <p>По условиям соглашения Open Value можно покупать лицензии с оплатой по мере использования без участия в программе Software Assurance. Соглашение Open Value заключается на три года.</p>	<p>Все преимущества соглашения Open Value при меньшем размере предоплаты. По условиям соглашения Open Value Subscription можно один раз в год увеличить или уменьшить количество лицензий, чтобы учесть изменение общего числа настольных компьютеров. Вы получите лицензии на программное обеспечение и доступ к облачным службам Майкрософт на срок действия подписки. Новые клиенты смогут сэкономить до 50 % средств в первый год, если у них уже есть определенное программное обеспечение. В соглашении Open Value Subscription не предусмотрена возможность оплаты по мере использования при приобретении лицензий без участия в программе Software Assurance.</p>

Сравнение соглашений Open Value и Open Value Subscription.

Условия участия

Если в первый заказ включены не менее пяти лицензий или пять соответствующих компьютеров, вы можете приобретать лицензии и облачные службы по мере необходимости в течение всего срока действия соглашения.

Условия участия	Open Value	Open Value Subscription
Коммерческие компании		
Государственные организации		
Образовательные учреждения		

Примечание. Доступность предложений для разных отраслей зависит от программы и географического местоположения. Для получения дополнительных сведений обратитесь к авторизованному торговому посреднику.

Варианты покупки

Чтобы приобрести или продлить лицензии на программное обеспечение и облачные службы Майкрософт по программе корпоративного лицензирования с существенной экономией, обратитесь к авторизованному торговому посреднику Майкрософт в России.

Чтобы заключить соглашение о корпоративном лицензировании Майкрософт, сделайте следующее:

1. Проведите аудит имеющихся технологий и спрогнозируйте свои будущие потребности

Оцените то, как вы сейчас используете программное обеспечение и веб-службы Майкрософт, с учетом всех аспектов вашего бизнеса. Составьте приблизительный прогноз своих потребностей в технологиях на ближайшие два-три года. При этом учтите сетевую инфраструктуру, возможности подключения, мобильность и функциональные возможности в целом.

2. Обратитесь к авторизованному торговому посреднику Майкрософт

Торговый посредник Майкрософт оценит имеющиеся технологии и ваши потребности на следующие два-три года и порекомендует подходящий вариант корпоративного лицензирования Майкрософт, а также оптимальное сочетание продуктов и облачных служб. Найдите ближайшего торгового посредника Майкрософт.

3. Отправьте заказ

Когда ваши потребности в технологиях будут определены и вы вместе с партнером выберете для своей организации соглашение с Майкрософт о корпоративном лицензировании, авторизованный торговый посредник отправит заказ на соответствующее программное обеспечение и облачные службы Майкрософт.

Примечание. Клиенты, которые выбрали соглашение Open Value или Open Value Subscription, должны подписать его до отправки заказа в Майкрософт.

4. Получите подтверждение заказа

Майкрософт подтвердит получение заказа, и клиенты с соглашением Open Value получат номер соглашения. Номера соглашений присваиваются новым заказам. Затем их можно использовать для дополнительных заказов, чтобы сохранить тот же ценовой уровень. Этот номер также используется при активации лицензий и управлении ими.

5. Активируйте лицензированное программное обеспечение и перейдите к управлению лицензиями

Процесс активации зависит от заключенного лицензионного соглашения. Каждый клиент получит по электронной почте приглашение для входа на сайт Volume Licensing Service Center (VLSC). Там можно просмотреть свое соглашение и историю покупок, скачать приобретенные продукты и найти ключи продуктов для активации лицензированного программного обеспечения.

Веб-инструменты для простого управления лицензиями

Volume Licensing Service Center

[Volume Licensing Service Center](#) — веб-сайт, на котором можно просматривать сведения о доступных вашей организации лицензиях, скачивать программное обеспечение Майкрософт и управлять подписками, а также преимуществами в рамках программы Software Assurance. На веб-сайте Microsoft Volume Licensing Service Center доступны такие действия:

- быстрый доступ ко всем сведениям о лицензировании в вашей организации;
- ознакомление с новостями из информационного центра;
- просмотр всех соглашений и истории покупок организации;
- получение сводки по лицензиям, в которой отражены объемы обслуживания по всем продуктам и версиям;
- просмотр всех назначенных ключей продуктов и быстрое скачивание программного обеспечения;
- просмотр объемов обслуживания в рамках программы Software Assurance.

Дополнительные ресурсы

Программа корпоративного лицензирования Майкрософт:

www.microsoft.com/ru-ru/licensing/

Программа Microsoft Software Assurance для корпоративного лицензирования:

www.microsoft.com/softwareassurance

© Корпорация Майкрософт (Microsoft Corporation), 2019 г. Все права защищены. 0519

Этот документ предоставляется исключительно в информационных целях. КОРПОРАЦИЯ МАЙКРОСОФТ НЕ ДАЕТ В ЭТОМ ДОКУМЕНТЕ НИКАКИХ ГАРАНТИЙ, ЯВНЫХ ИЛИ ПОДРАЗУМЕВАЕМЫХ.